

Boris Heizer

Trainerprofil



Grundsätzlich geht es ihm und damit in seinen Trainings genau darum. Sich seiner selbst bewusst zu sein (= Selbstbewusstsein). In der Kraft des Moments Klarheit für das eigene Denken, die eigene Sprache, das eigene Handeln zu finden. Ob im Verkaufsgespräch oder als reflektierte Führungskraft.

In seinen Trainings motiviert er die Teilnehmer sich aus ihrem Alltags-Gedanken-Sofa zu erheben und auf die Reise zu gehen, sich wach, bewusst und klar zu erleben und neue Handlungsalternativen für den Moment zu gewinnen und Antwort-Kompetenz zu entwickeln. So ganz nebenbei und spielerisch erlebnisorientiert, vermittelt er themenspezifische Tools und Techniken.

Sprache und Sprechen und alles was hiermit zusammenhängt, sind seine zweite große Leidenschaft. Ob im Deutschen oder in anderen Sprachen. Boris Heizer ist mehrsprachig aufgewachsen und beherrscht mehrere Sprachen fließend. Neben seiner Tätigkeit als Trainer sucht und findet er zudem als professionell ausgebildeter Sprecher für Funk und Fernsehen seinen kreativen Ausgleich. Kein Wunder also, dass er in den vergangenen acht Jahren als Trainer hunderte Speaker, Referenten und Vorträge in puncto „Bühnen-, und Sprechpräsenz“ aus- und weitergebildet hat.

>>

**Aufmerksamkeit
+ Achtsamkeit
= Präsenz!**

<<

Trainings- & Beratungsthemen

- Vertrieb
- Führung
- Kommunikation, Körpersprache & Rhetorik
- Team Building
- Key Account Management
- Konfliktmanagement
- Achtsamkeit

Referenzen (Auszug)

- ABC Finance
- Bionorica
- Daimler
- Formel D
- FTE
- Johnson & Johnson
- Sanacorp
- Sixt
- Stada
- Villeroy & Boch
- TSCNET Service
- Canon

Sprachen

- Deutsch
- Englisch
- Italienisch
- Kroatisch

>>

Aufmerksamkeit
+ Achtsamkeit
= Präsenz!

<<

Berufliche Entwicklung

- Reiseverkehrskaufmann, Reiseleiter
- Projektleiter Reiseveranstaltungen (Indien, Brasilien, Bermuda, u.v.m.)
- Leiter E-Commerce, E-Procurement, Web-Marketing etc.
- Ass. der GF, Ass. des Vorstands, Implementation Manager, Software und Systemtrainer
- Key Account Manager large Accounts im Business Travel Management
- Seit 2010 Trainer und Coach für Vertrieb und systemisches Management

Qualifikationen

- Studium BWL an der Uni Regensburg
- Ausbildung zum Reiseverkehrskaufmann
- Ausbildung zum Reiseleiter, Destination Kalabrien
- Ausbildung zum systemischen Trainer bei Materne Training
- Mastercoach-Ausbildung bei Materne Training

Besonderheiten

- Ausbildung zum professionellen Sprecher (Nachrichten, Synchron, Werbung, Hörbuch, Off, etc.)

Kontakt

Vertriebsimpuls GmbH & Co. KG
Münchner Freiheit 26
80802 München

Tel: +49 89 9789 4340
Fax: +49 89 9789 4339

info@vertriebsimpuls.de
www.vertriebsimpuls.de